

Direktauftrag und freihändige (Verhandlungs-) Vergabe

Basiswissen Direktvergabe & freihändige (Verhandlungs-)Vergabe | Vertragsunterlagen & Dokumentation | Simulation von Direktvergaben & Freihändigen Vergaben (Praxisübungen)

In diesem praxisorientierten Seminar lernen Sie, wie Sie Direktaufträge und freihändige bzw. Verhandlungsvergaben rechtssicher, effizient und prüfungssicher gestalten. Sie erhalten fundiertes Basiswissen zu den Voraussetzungen und Abläufen von Direktvergaben und Verhandlungsverfahren – vom richtigen Umgang mit Haushaltsrecht über die Erstellung von Vergabeunterlagen bis hin zur Dokumentation und Vertragsgestaltung. Typische Stolperfallen und Unsicherheiten in der Kommunikation mit Anbietern, der Angebotsprüfung und dem Umgang mit Bieter-AGB werden gezielt angesprochen.

In praxisnahen Übungen simulieren Sie typische Beschaffungsszenarien und erarbeiten gemeinsam gute Lösungen für häufige Herausforderungen. Das Seminar richtet sich an Interessierte, die Sicherheit im Umgang mit vereinfachten Vergabeverfahren gewinnen möchten.

Datum: **11.11.26**

Format: Online-Seminar

Beginn: 09:00, Ende: 12:45

Dauer: 4 ZE à 45 Minuten



Dr. Moritz Philipp

*Leiter Sourcing und Vergabe
IT.NRW*

Robert Thiele, MBA

*Referent
Bundesministerium für Digitales und Staatsmodernisierung*

Agenda (Auszug):

- Basiswissen zur Direktvergabe
- Basiswissen zur freihändigen Vergabe / Verhandlungsvergabe
- Praxisübungen
- Simulation von Direktvergaben
- Übung Freihändige Vergabe / Verhandlungsvergabe in der Praxis

[Jetzt anmelden](#)

Vergabe-Bausteine 1-3: Online-Praxisseminare am: 11., 12. und 13.11.26